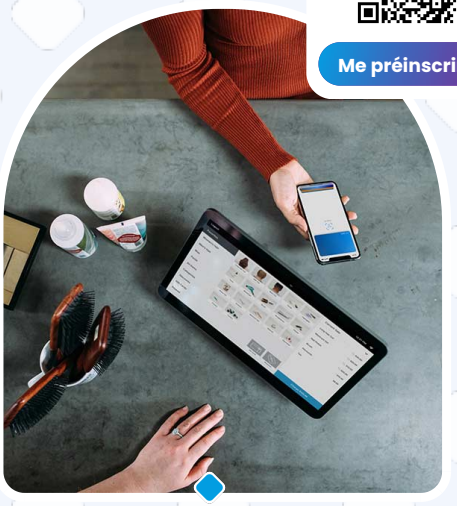
CFA'B by arfa

FORMATION · LIMAS & TARARE

Formation alternée | Niveau 4

Me préinscrire



Bac Pro

Métiers du commerce et de la vente

Le titulaire prend en charge la vente, de l'approvisionnement à la fidélisation, au sein d'une équipe. Il anime et gère l'espace commercial, prospecte et valorise l'offre. Il peut seconder le responsable d'un point de vente.

Site	Durée	Heures annuelles	Rythme
Limas & Tarare	24 mois	675 h au CFA	2 jour par semaine en moyenne au CFA

Possibilité d'intégrer la formation jusqu'à 3 mois après son démarrage.

Objectifs

- du conseil et de la vente; du suivi des ventes (retour, réclamations…).
- de la fidélisation de la clientèle et du développement de la relation client; de l'animation et de la gestion d'une entreprise de distribution (spécialisées ou généralistes), d'un espace de vente au détail ou interentreprises, ou d'une entreprise avec espace de vente intégré au lieu de production (magasin d'usine).

Méthodes pédagogiques

- Alternance articulée avec les expériences en entreprise
- Études de cas et mises en situation
- Projets interdisciplinaires
- Suivi en entreprise et accompagnement personnalisé

Modalités d'évaluation

Nos apprentis sont évalués tout au long de la formation au CFA (1 bulletin par semestre) et en entreprise. Des épreuves de contrôle en cours de formation – pratiques, écrites et orales – portant sur les apprentissages dans les enseignements professionnels et les matières générales ont lieu au cours de la formation en vue de l'obtention du diplôme.

Contenu de la formation

Enseignement général

- Français
- Histoire-géographie et enseignement moral et civique
- Mathématiques
- Anglais
- Langue vivante 2 (espagnol, italien ou allemand)
- Arts appliqués et cultures artistiques
- Éducation physique et sportive
- Prévention santé environnement
- Option Euro possible sur le site de Limas

Enseignement professionnel

- Économie-droit
- Chef-d'œuvre
- Tutorat
- Pratique professionnelle

Bac Pro **Métiers du commerce et de la vente**

Prérequis et public concerné

- Trouver un employeur dans le cadre du contrat d'apprentissage.
- Accessible aux jeunes âgés de 16 à 30 ans, sans condition.
- Pas de limite d'âge pour les personnes reconnues travailleurs handicapés.
- Pour les plus de 30 ans, possibilité de se former en contrat de professionnalisation (nous consulter).
- Entretien de candidature ou de positionnement.
- Être titulaire d'un CAP Équipier Polyvalent de Commerce ou
- Après une classe de seconde Métiers de la Relation Client ou
- Après une classe de seconde générale et technologique.

Frais de formation

Dans le cadre du contrat d'apprentissage, la formation est gratuite et rémunérée. Le coût de la formation est intégralement pris en charge par la branche professionnelle, via l'OPCO.
Formation également accessible en contrat de professionnalisation (coût pouvant varier entre 10 € et 25 € / heure).
Cette formation peut également être accessible selon d'autres modalités de financement. Nous contacter pour + d'informations.

Modalités et délais d'accès

L'inscription s'effectue via le formulaire dédié.
Admission sur dossier de candidature et entretien. Le dossier scolaire sera examiné.
La décision d'admissibilité est transmise au candidat sous 15 jours maximum.
L'admission définitive est prononcée après la signature du contrat assurant la réalisation de la formation.

Moyens techniques

Salles équipées d'écrans interactifs | Classe informatique mobile | Laboratoire de sciences

Poursuite d'études

- BTS Management commercial opérationnel
- BTS Négiciation et digitalisation de la relation client
- Titre Adjoint(e) de direction d'entreprise artisanale
- Titre professionnel Négociateur technico-commercial

Insertion professionnelle

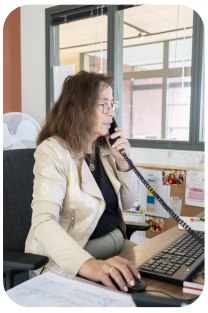
Taux d'emploi à 6 mois
60 %

Taux de poursuite d'études
40 %

Saisi par le CFA, 2025-2026 : Les taux d'emploi à 6 mois et de poursuite d'études sont calculés sur la base des réponses recueillies auprès des sortants de formation, lors d'une enquête réalisée 6 mois après leur sortie.

Accessibilité

Qualité H+ Formation



DIPLÔME OU TITRE

Formation délivrant le Bac Pro Métiers du commerce et de la vente reconnu par l'État, diplôme de niveau 4 enregistré sous le numéro RNCP38399 et délivré par le Ministère de l'Éducation Nationale et de la Jeunesse.

Fiche RNCP publiée le	19/12/2023
Début des parcours certifiants	01/01/2024
Échéance de l'enregistrement	31/12/2028

Fiche France Compétences
https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/38399/

Date de dernière mise à jour : 12/11/2026