

# Bac Professionnel Métiers du commerce ou de la vente

Formation alternée

 Incription en ligne

 Limas & Tarare

Le titulaire d'un **Bac Pro Métiers du commerce ou de la vente** a pour vocation de travailler en autonomie au sein d'une équipe en prenant en charge l'acte de vente dans sa globalité : de l'approvisionnement jusqu'à la fidélisation des clients. Il pourra seconder le responsable commercial d'une surface de vente. Le Bac Métiers du commerce ou de la vente ou de l'accueil permet d'acquérir des compétences d'animation et de gestion de l'espace commercial, de prospection et de valorisation de l'offre commerciale.

- ! Rentrée de Septembre à Octobre et possibilité d'intégrer les sections tout au long de l'année (sous réserve de la solidité du projet).

## Objectifs

Acquérir des compétences dans les domaines :

- du conseil et de la vente
- du suivi des ventes (retour, réclamations...)
- de la fidélisation de la clientèle et du développement de la relation client
- de l'animation et de la gestion d'une entreprise de distribution (spécialisées ou généralistes), d'un espace de vente au détail ou interentreprises, ou d'une entreprise avec espace de vente intégré au lieu de production (magasin d'usine)

## Qualités requises

- Sens de l'accueil
- Ecoute
- Disponibilité
- Autonomie

## Méthodes pédagogiques utilisées

- Pédagogie de l'alternance (séquences construites en lien avec les expériences en entreprise)
- Méthodes actives (études de cas, scénarios)
- Actions pédagogiques interdisciplinaires (*co-intervention, chef d'œuvre*)
- Suivi des activités en entreprise
- Accompagnement personnalisé

## Modalités d'évaluation

Nos apprentis sont évalués tout au long de la formation au CFA (1 bulletin par semestre) et en entreprise.

Des épreuves de Contrôles en Cours de Formation - pratiques, écrites et orales - portant sur les apprentissages dans les enseignements professionnels et les matières générales ont lieu au cours de la formation en vue de l'obtention du diplôme.

## Contenu de la formation

### Enseignement général

Français	Espagnol ou Italien
Histoire-Géographie & Enseignement Moral et Civique	Arts appliqués
Mathématiques	Education Physique et Sportive
Anglais	

### Enseignement professionnel

Pratiques professionnelles
Economie Droit
Chef d'œuvre
Tutorat

## Prérequis

- Avoir moins de 30 ans
- Trouver un employeur dans le cadre du contrat d'apprentissage

### Prérequis scolaires

- Titulaire d'un CAP Equipier Polyvalent de Commerce  
*ou*
- Seconde Métiers de la Relation Client  
*ou*
- Seconde générale et technologique

## Frais de formation

Dans le cadre du contrat d'apprentissage, la formation est gratuite et rémunérée. Son coût est intégralement pris en charge par la branche professionnelle, via l'OPCO.

Formation également accessible en contrat de professionnalisation (coût variant de 10€ à 25€ / heure) ou selon d'autres modalités de financement.

Nous contacter pour + d'informations.

## Durée et organisation de la formation

2 ans dont 20 semaines en 1<sup>ère</sup> et 19 en terminale en centre de formation (de septembre à juin)

## Modalités d'inscription

- Inscription via le [formulaire d'inscription](#)
- Admission sur dossier de candidature et entretien. Le dossier scolaire sera examiné.
- La décision d'admissibilité est transmise au candidat sous 15 jours maximum.
- L'admission définitive est prononcée après la signature du contrat assurant la réalisation de la formation.

## Equipements

- Salles équipées d'écrans interactifs
- Salle informatique mobile
- Laboratoire de sciences
- Magasin pédagogique



## Après le BAC PRO

# Métiers du commerce ou de la vente

- FCIL ou Mention complémentaire (négociation commerciale et digitale dans l'entreprise, vendeur spécialisé en alimentation...) [en 1 an](#)
- BTS SAM, MCO, NDRC [en 2 ans](#)

## Bénéfices de l'Apprentissage

- Familiarisation avec le monde de l'entreprise et combinaison gagnante "théorie/mise en pratique"
- Acquisition d'une maturité et d'une réelle expérience professionnelle favorisant l'employabilité
- Diplôme délivré par l'Éducation Nationale et attestation de fin de formation

## Nos atouts

- Savoir-faire avec 45 ans d'existence et de pratique de l'apprentissage
- Groupes de travail pédagogiques à petit effectif
- Accompagnement individuel et collectif pour la recherche d'entreprise



## Handicap Plus

Notre CFA est engagé dans la démarche qualité H+ formation de la Région Auvergne-Rhône-Alpes. Cette formation est accessible à toute personne en situation de handicap sauf si ce handicap peut représenter un danger pour elle-même ou pour les autres apprentis. Ainsi chaque situation et chaque besoin d'adaptation seront étudiés au cas par cas, avec Mme THOMAS, référente handicap, et la Direction du CFAB.